卸売業　小売業

トヨタＩ＆Ｉグループ（ダイハツ福島株式会社）

―	郡山市男女共同参画推進事業者
―	福島県次世代育成認証
―	ユースエール認定
○	くるみん認定
―	えるぼし認定
―	イクボス宣言認定

人とまちを車でつなぎ、輝かせる仕事

【事業内容】

福島県の県中、県南、会津地区に店舗があり、ダイハツの新車、各種中古車の販売を行っている会社です。ダイハツ福島には、若い女性や、子育て世代をはじめ、多くの方が毎日ご来店されており、そうしたお客様一人ひとりのご要望にきめ細かく対応いたします。

会社概要	本社所在地	〒 963-8511　福島県郡山市字川向1-1（Ｉ＆Ｉ本社ビル2階）				
	設立年度	1970年	従業員数	146 名(男性：　113 名、女性：　33 名)		
	資本金	1,000 万円	電話番号	024-947-0911	FAX番号	024-945-7950
	年商	81億230 万円	採用担当者	採用担当　佐藤輝明		
	ホームページ	https://daihatsu-fukushima.co.jp				

この業界の魅力

昨今、自動車産業は電動化、知能化、情報化により100年に1度の大変革期と言われています。クルマは私たちの生活に欠かすことのできないモノです。販売店はたくさんの人と人とが出会い、私たちにおいてはクルマのプロとしてお客様の安全安心なカーライフを長きにわたりサポートできることが魅力です！

わが社のセールスポイント

ここが自慢	県内カーディーラー初「くるみん認定」企業

人の魅力	アットホームな雰囲気でみんなで協力し合い、お店を育てています。

働く魅力	お客様からの「ありがとう」によって自分の成長を実感することができます。

経営者（代表者）メッセージ

学生の皆様へ

私たちは福島県を愛するリジョナルカンパニー、地域密着企業グループであることを認識し、お客様は勿論、地域社会の皆様から愛される存在でありたいと活動しております。福島県を愛し、福島県で良き人生を送りたいと考えている皆さん、この地で一所懸命明日への挑戦をご一緒しましょう。

先輩社員インタビュー

名前：　小林　茉利奈
入社：　2017年
所属：　こおりやま川向店

●入社から現在までの仕事内容を教えてください。

こおりやま川向店でカーライフアドバイザー（総合営業）として自動車の販売、点検誘致などをおこなっています。お客様一人ひとりのニーズを引き出し、お客様に合った車の提案をし販売するのはもちろんですが、お客様が車を購入された後も、安全かつ快適に乗っていただくため、その方に合った自動車保険やメンテナンス商品を提案していくことが主な仕事です。

●会社を選んだ理由は？

もともと車に興味はありましたが、それほど知識もなく不安でした。以前ダイハツの車を所有しており、気になっていたので説明会に参加しました。ディーラーというと堅苦しいイメージがあったのですが、ダイハツ車のユーザーは女性が多いので女性1人でも入りやすいお店になっていて、この会社に決めました。

●仕事のやりがい・魅力は？

お客さまが車の購入を検討しており、他メーカーの車と悩んでいる様子でしたが、お客様の使い方、乗り方等聞きながら、お客様に寄り添った商談を心掛けていました。一度、お客様が帰られましたが、「やっぱり小林さんから買いたい」と再度来店していただけたときは本当に嬉しかったです。

卸売業　小売業

トヨタＩ＆Ｉグループ（ﾈｯﾂﾄﾖﾀﾉｳﾞｪﾙふくしま株式会社）

—	郡山市男女共同参画推進事業者
—	福島県次世代育成認証
—	ユースエール認定
—	くるみん認定
—	えるぼし認定
—	イクボス宣言認定

クルマを通して、お客様の人生を豊かに

【事業内容】
お客様の笑顔。満足。感謝。そして信頼。そこには、こころを動かすサービスがあります。私たちはクルマを通して、そんな価値も提供したいと考えます。クルマを購入するという大きな決断を、どこよりも安心して任せられるパートナーでありたい。そんな想いから、当社はお客様視点からご満足いただける細やかなサービスと、県内12店舗とグループ各社のネットワークを活かした大きな安心をお届けしています。

会社概要	本社所在地	〒 963-8511　福島県郡山市字川向1-1（Ｉ＆Ｉ本社ビル2階）				
	設立年度	1979年	従業員数	205 名(男性：　172 名、女性：　33 名)		
	資本金	1,000 万円	電話番号	024-947-1011	FAX番号	024-937-1467
	年商	89億6400 万円	採用担当者	採用担当　会田はづき		
	ホームページ	https://www.novel-f.co.jp				

この業界の魅力

昨今、自動車産業は電動化、知能化、情報化により100年に1度の大変革期と言われています。クルマは私たちの生活に欠かすことのできないモノです。販売店はたくさんの人と人とが出会い、私たちにおいてはクルマのプロとしてお客様の安全安心なカーライフを長きにわたりサポートできることが魅力です！

わが社のセールスポイント

ここが自慢	全社員"共育"で共に育て、共に育つ共育プログラムがあり安心して学び、働ける環境があります。

人の魅力	お客様だけではなく、社員の間でも「ありがとう」の言葉が飛び交う社内風土。先輩に相談しやすい雰囲気も魅力です！

働く魅力	お客様に頼られることで、自己の成長も実感できます。親身になって接する中で、誰かの役に立つ喜びや感動があります。

経営者（代表者）メッセージ

学生の皆様へ

私たちは福島県を愛するリジョナルカンパニー、地域密着企業グループであることを認識し、お客様は勿論、地域社会の皆様から愛される存在でありたいと活動しております。福島県を愛し、福島県で良き人生を送りたいと考えている皆さん、この地で一所懸命明日への挑戦をご一緒しましょう。

先輩社員インタビュー

名前：　橋本　卓弥
入社：　2018年
所属：　こおりやま並木店

●入社から現在までの仕事内容を教えてください。
始めは新規のお客様をメインに新車、中古車、保険、サービス商品の提案を行っていましたが、最近では先輩から引き継いだお客様を担当したり、購入後のアフターフォロー等も行っています。当社では入社後、半年間のエンジニア研修があり、車の知識、簡単な整備を学びます。それがお客様からメンテナンスの相談があった際とても役に立っています。

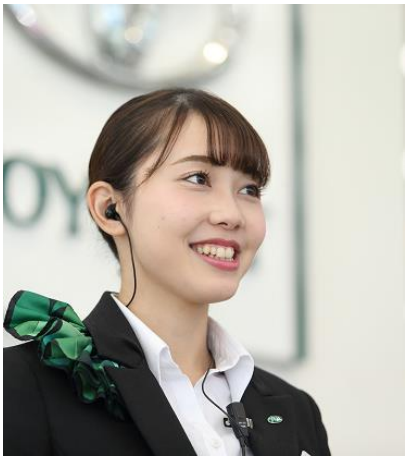
●会社を選んだ理由は？
会社を選んだ一番の理由は、アットホームな雰囲気に魅力を感じたからです。もともと車が好きで、自動車会社で働きたいと考えていましたが、自動車会社の営業はとても堅いイメージがあり、自分でも働けるか不安でした。しかし、会社説明会や、店舗見学の際、社員の方と話す中で、こんなにアットホームな環境なんだと感じ、チャレンジしてみようと思ったのがきっかけです。

●仕事のやりがい・魅力は？
「橋本さんから車を購入して良かった」とか「何かあったときは橋本さんにお願いします」と言ってもらえた時にこの仕事をしていて良かったと思います。お客様から頼られることで、もちろん責任もありますが、誰かの役に立つ喜びを感じます。これからも、人と人との関係性を大切にし沢山の人にクルマを通して幸せになっていただけるサポートをしていきたいです。

卸売業　小売業

トヨタＩ＆Ｉグループ（福島トヨペット株式会社）

―	郡山市男女共同参画推進事業者
―	福島県次世代育成認証
―	ユースエール認定
○	くるみん認定
―	えるぼし認定
―	イクボス宣言認定



親しみのある誠実なパートナー

【事業内容】
福島トヨペットはＩ＆Ｉグループの中で最も長い歴史を持つ会社です。車に関するすべてのことを安心してお任せいただける「親しみのある誠実なパートナー」を目指して日々業務に務めています。福島トヨペットのお客様はファミリー層からご年配まで幅広く、長年にわたり人生のパートナーとしてお付き合いいただく方も多いのが特徴です。

会社概要	本社所在地	〒 963-8511　福島県郡山市字川向1-1（Ｉ＆Ｉ本社ビル2階）				
	設立年度	1956年	従業員数	618 名(男性：　516 名、女性：　102 名)		
	資本金	1,000 万円	電話番号	024-946-1112	FAX番号	024-945-7981
	年商	292億5,100 万円	採用担当者	管理本部組織開発　担当　佐藤輝明		
	ホームページ	https://fukushima-toyopet.co.jp				

この業界の魅力

昨今、自動車産業は電動化、知能化、情報化により100年に1度の大変革期と言われています。クルマは私たちの生活に欠かすことのできないモノです。販売店はたくさんの人と人とが出会い、私たちにおいてはクルマのプロとしてお客様の安全安心なカーライフを長きにわたりサポートできることが魅力です！

わが社のセールスポイント

ここが自慢	会社を挙げて「組織開発」「地域貢献活動」に全力で取り組んでいます！

人の魅力	社員同士の関係性が良く、とても風通しの良い会社です。

働く魅力	地域密着の活動の中で「信頼・規範・絆」にあふれる地域社会を継承しています。

経営者（代表者）メッセージ

学生の皆様へ

私たちは福島県を愛するリジョナルカンパニー、地域密着企業グループであることを認識し、お客様は勿論、地域社会の皆様から愛される存在でありたいと活動しております。福島県を愛し、福島県で良き人生を送りたいと考えている皆さん、この地で一所懸命明日への挑戦をご一緒しましょう。

先輩社員インタビュー

名前：　鈴木　隆史
入社：　2018年
所属：　こおりやま喜久田店

●入社から現在までの仕事内容を教えてください。
入社当初は、新車・中古車・保険の販売を中心に新規来店のお客様への提案が殆どでした。現在は、会社の既存のお客様（個人・法人）も担当するようになり、仕事の幅が広がりました。車はもちろん、携帯などの販売も行い、幅広くお客様をサポートしています。

●会社を選んだ理由は？

説明会に参加した際、チームワークをとても大切にしているという何気ない言葉が心に響いたことを今でもよく覚えています。弊社は、みんなで協力して作り上げるという意識が強く、私が求めていた会社像と一致したため福島トヨペットに決めました。

●仕事のやりがい・魅力は？
ハリアーをご納車したお客様に身内の方をご紹介され、「同じハリアーが欲しいと言っているのですが、鈴木さん良ければお願いできますか？」と嬉しいお話をいただきました。ハリアーを納車して1週間足らずの出来事でした。このような人と人との信頼関係を築けることに魅力を感じます。