

2/10(木)	卸売業 小売業	○ 郡山市男女共同参画推進事業者
1ターム		福島県次世代育成認証
10:00~10:25		ユースエール認定
	トヨタ I & I グループ° (ネットヨタウエルふくしま株式会社)	○ プラチナくるみん・くるみん認定
		えるぼし認定
		イクボス宣言認定



クルマを通して、お客様の人生を豊かに

【事業内容】

お客様の笑顔。満足。感謝。そして信頼。そこには、こころを動かすサービスがあります。私たちはクルマを通して、そんな価値も提供したいと考えます。クルマを購入するという大きな決断を、どこよりも安心して任せられるパートナーでありたい。そんな想いから、当社はお客様視点からご満足いただける細やかなサービスと、県内12店舗とグループ各社のネットワークを活かした大きな安心をお届けしています。

会社概要	本社所在地	〒 963-8511 福島県郡山市字川向1-1 (I & I 本社ビル2階)				
	設立年度	1979年	従業員数	195名(男性： 160名、女性： 35名)		
	資本金	1,000万円	電話番号	024-947-1011	FAX番号	024-937-1467
	年商	89億6400万円	採用担当者	総務人事グループ 採用・共育担当 会田はづき		
	ホームページ	https://www.novel-f.co.jp				

この業界の魅力

昨今、自動車産業は電動化、知能化、情報化により100年に1度の大変革期と言われています。クルマは私たちの生活に欠かすことのできないモノです。販売店はたくさんの人と人が出会い、私たちにおいてはクルマのプロとしてお客様の安全安心なカーライフを長きにわたりサポートできることが魅力です！

わが社のセールスポイント

ここが自慢	全社員“共育”で共に育て、共に育つ共育プログラムがあり安心して学び、働ける環境があります。	人の魅力	お客様だけではなく、社員の間でも「ありがとう」の言葉が飛び交う社内風土。先輩に相談しやすい雰囲気も魅力です！	働く魅力	お客様に頼られることで、自己の成長も実感できます。親身になって接する中で、誰かの役に立つ喜びや感動があります。
-------	---	------	--	------	---

経営者（代表者）メッセージ

学生の皆様へ

私たちは福島県を愛するリジョナルカンパニー、地域密着企業グループであることを認識し、お客様は勿論、地域社会の皆様から愛される存在でありたいと活動しております。福島県を愛し、福島県で良き人生を送りたいと考えている皆さん、この地で一所懸命明日への挑戦をご一緒しましょう。

先輩社員インタビュー

●入社から現在までの仕事内容を教えてください。

始めは新規のお客様をメインに新車、中古車、保険、サービス商品の提案を行っていましたが、最近では先輩から引き継いだお客様を担当したり、購入後のアフターフォロー等も行っています。当社では入社後、半年間のエンジニア研修があり、車の知識、簡単な整備を学びます。それがお客様からメンテナンスの相談があった際とても役に立っています。

●会社を選んだ理由は？

会社を選んだ一番の理由は、アットホームな雰囲気の魅力を感じたからです。もともと車が好きで、自動車会社で働きたいと考えていましたが、自動車会社の営業はとても堅いイメージがあり、自分でも働けるか不安でした。しかし、会社説明会や、店舗見学の際、社員の方と話す中で、こんなにアットホームな環境なんだと感じ、チャレンジしてみようと思ったのがきっかけです。

●仕事のやりがい・魅力は？

「橋本さんから車を購入して良かった」とか「何かあったときは橋本さんをお願いします」と言ってもらえた時にこの仕事をして良かったと思います。お客様から頼られることで、もちろん責任もありますが、誰かの役に立つ喜びを感じます。これからも、人と人の関係性を大切に沢山の人の人生を通して幸せになっていただけるサポートをしていきたいです。



名前： 橋本 卓弥

入社： 2018年

所属： こおりやま並木店

2/10(木) 卸売業 小売業

1ターム
10:00~10:25

トヨタ I & I グループ (福島トヨペット株式会社)

○	郡山市男女共同参画推進事業者
	福島県次世代育成認証
	ユースエール認定
○	プラチナくるみん・くるみん認定
	えるぼし認定
	イクボス宣言認定



親しみのある誠実なパートナー

【事業内容】

福島トヨペットは I & I グループの中で最も長い歴史を持つ会社です。車に関するすべてのことを安心してお任せいただける「親しみのある誠実なパートナー」を目指して日々業務に務めています。福島トヨペットのお客様はファミリー層からご年配まで幅広く、長年にわたり人生のパートナーとしてお付き合いいただく方も多いのが特徴です。

会社概要	本社所在地	〒 963-8511 福島県郡山市字川向1-1 (I & I 本社ビル2階)				
	設立年度	1956年	従業員数	613名(男性: 512名、女性: 101名)		
	資本金	1,000万円	電話番号	024-946-1112	FAX番号	024-945-7981
	年商	292億5,100万円	採用担当者	管理本部組織開発 担当 佐藤輝明		
	ホームページ	https://fukushima-toyopet.co.jp				

この業界の魅力

昨今、自動車産業は電動化、知能化、情報化により100年に1度の大変革期と言われています。クルマは私たちの生活に欠かすことのできないモノです。販売店はたくさんの人と人が出会い、私たちにおいてはクルマのプロとしてお客様の安全安心なカーライフを長きにわたりサポートできることが魅力です！

わが社のセールスポイント

ここが自慢	会社を挙げて「組織開発」「地域貢献活動」に全力で取り組んでいます！	人の魅力	社員同士の関係性が良く、とても風通しの良い会社です。	働く魅力	地域密着の活動の中で「信頼・規範・絆」にあふれる地域社会を継承しています。
-------	-----------------------------------	------	----------------------------	------	---------------------------------------

経営者（代表者）メッセージ

学生の皆様へ

私たちは福島県を愛するリジョナルカンパニー、地域密着企業グループであることを認識し、お客様は勿論、地域社会の皆様から愛される存在でありたいと活動しております。福島県を愛し、福島県で良き人生を送りたいと考えている皆さん、この地で一所懸命明日への挑戦をご一緒しましょう。

先輩社員インタビュー



名前：鈴木 隆史
入社：2018年
所属：こおりやま喜久田店

●入社から現在までの仕事内容を教えてください。

入社当初は、新車・中古車・保険の販売を中心に新規来店のお客様への提案が殆どでした。現在は、会社の既存のお客様（個人・法人）も担当するようになり、仕事の幅が広がりました。車はもちろん、携帯などの販売も行い、幅広くお客様をサポートしています。

●会社を選んだ理由は？

説明会に参加した際、チームワークをととても大切にしているという何気ない言葉が心に響いたことを今でもよく覚えています。弊社は、みんなで協力して作り上げるという意識が強く、私が求めている会社像と一致したため福島トヨペットに決めました。

●仕事のやりがい・魅力は？

ハリアーをご納車したお客様に身内の方をご紹介され、「同じハリアーが欲しいと言っているのですが、鈴木さん良ければお願いできますか？」と嬉しいお話をいただきました。ハリアーを納車して1週間足らずの出来事でした。このような人と人の信頼関係を築けることに魅力を感じます。

2/10(木) 卸売業 小売業

1ターム

10:00~10:25

トヨタ I & I グループ[®] (ダイハツ福島株式会社)

- 郡山市男女共同参画推進事業者
- 福島県次世代育成認証
- ユースエール認定
- プラチナくるみん・くるみん認定
- えるぼし認定
- イクボス宣言認定



人とまちを車でつなぎ、輝かせる仕事

【事業内容】

福島県の県中、県南、会津エリアに店舗があり、ダイハツの新車、各種中古車の販売を行っている会社です。ダイハツ福島には、若い女性や、子育て世代をはじめ、多くの方が毎日ご来店されており、そうしたお客様一人ひとりのご要望にきめ細かく対応いたします。

会社概要	本社所在地	〒 963-8511 福島県郡山市字川向1-1 (I & I 本社ビル2階)				
	設立年度	1970年	従業員数	146名(男性： 113名、女性： 33名)		
	資本金	1,000万円	電話番号	024-947-0911	FAX番号	024-945-7950
	年商	81億230万円	採用担当者	総務 / 小椋 美季		
	ホームページ	https://daihatsu-fukushima.co.jp/				

この業界の魅力

昨今、自動車産業は電動化、知能化、情報化により100年に1度の大変革期と言われています。クルマは私たちの生活に欠かすことのできないモノです。販売店はたくさんの人と人が出会い、私たちにおいてはクルマのプロとしてお客様の安全安心なカーライフを長きにわたりサポートできることが魅力です！

わが社のセールスポイント

ここが自慢	県内カーディーラー初「くるみん認定」企業で、社員の働きやすい環境づくりに力を入れています！	人の魅力	お客様からの「ありがとう」によって自分の成長を実感することができます。	働く魅力	アットホームな社内雰囲気、スタッフ同士のコミュニケーションが良い風通しの良い環境です。
-------	---	------	-------------------------------------	------	---

経営者（代表者）メッセージ

学生の皆様へ

私たちは福島県を愛するリジョナルカンパニー、地域密着企業グループであることを認識し、お客様は勿論、地域社会の皆様から愛される存在でありたいと活動しております。福島県を愛し、福島県で良き人生を送りたいと考えている皆さん、この地で一所懸命明日への挑戦をご一緒しましょう。

先輩社員インタビュー



●入社から現在までの仕事内容を教えてください。

カーライフアドバイザー(総合営業職)として自動車の販売、点検誘致などをおこなっています。お客様一人ひとりのニーズを引き出し、お客様に合った車の提案をし販売するのはもちろんですが、お客様が車を購入された後も、安全かつ快適に乗っていただくため、その方に合った自動車保険やメンテナンス商品を提案していくことが主な仕事です。

●会社を選んだ理由は？

もともと地域を盛り上げたい想いがある中で企業説明会に参加しました。説明会でのお話とても情熱を感じることができ、私も情熱を持つことができる仕事がしたいと思いました。店舗見学をした際も、商談中のお客様の笑顔を見て、地域の方たちを幸せにし、お客様に合ったクルマを提案して、地域にクルマが増えていくことで地域の活性化にも繋がられると思い入社しました。

●仕事のやりがい・魅力は？

他社のクルマも検討中というお客様から購入していただいたり、「目黒さんから買おうよ」といった言葉をもらったときはとてもやりがいを感じます。まだまだ勉強不足な点がありますが、お客様から選んでいただくと自信を持つことができ、その自信が次のステップに繋がります。

名前： 目黒 魁斗

入社： 2019年

所属： 会津店営業